


RONDA DE NEGOCIOS DE GRANDES COMPRADORES



A photograph showing a close-up of several people in business attire shaking hands over a table. One person is holding a pen and looking at documents. The scene is brightly lit, suggesting an office or meeting room environment.

¿EN QUÉ CONSISTE UNA RONDA DE NEGOCIOS?

UNA RONDA DE NEGOCIOS ES UNA OPORTUNIDAD DE ENCUENTRO, A TRAVÉS DE LA CUAL LAS PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS DE LA CIUDAD TENDRÁN LA POSIBILIDAD DE TOMAR CONTACTO DIRECTO CON REPRESENTANTES DE GRANDES EMPRESAS DE LA REGIÓN, ACERCANDOLES SUS PRODUCTOS Y SERVICIOS, DESARROLLAR NUEVOS NEGOCIOS Y FORTALECER LAS RELACIONES COMERCIALES.

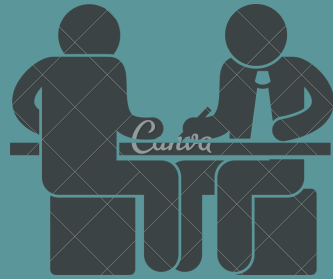


DINÁMICA DEL EVENTO

REUNIONES CORTAS DONDE HACEN CONTACTO ENTRE EMPRESARIOS, PROFESIONALES, PRODUCTORES O EMPRENDEDORES QUE FABRICAN PRODUCTOS U OFRECEN SERVICIOS Y EMPRESARIOS QUE DEMANDAN O BUSCAN NUEVOS PRODUCTOS PARA SUS CADENAS DE COMERCIALIZACIÓN . LA FINALIDAD ES MOSTRAR CALIDAD, CARACTERÍSTICAS, CUALIDADES Y AVANCES DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS CON LA INTENCIÓN DE REALIZAR OPERACIONES COMERCIALES.

“

LAS RONDAS DE NEGOCIOS
ACERCAN A COMPRADORES Y
VENDEDORES DE UN SECTOR O
REGIÓN, CON REUNIONES
BREVES QUE PERMITEN GENERAR
OPORTUNIDADES COMERCIALES.”



BENEFICIOS COMPRADORES

- ES UNA OPORTUNIDAD PARA CONOCER NUEVOS PROVEEDORES LOCALES.
- ESTIMULAR EL VÍNCULO Y CLIMA DE NEGOCIOS ENTRE EMPRESAS LOCALES.
- LAS RONDAS DE NEGOCIOS SIRVEN PARA ANALIZAR Y PODER OPTIMIZAR LA RELACIÓN PRECIO / CALIDAD EN LOS TIEMPOS QUE CORREN.
- OPORTUNIDAD DE ADQUIRIR NUEVAS HERRAMIENTAS PARA LOGRAR UNA MEJOR Y MAYOR COMPETITIVIDAD.



TIPS PARA VENEDORES

PREPÁRATE CON ANTICIPACIÓN: INFORMACIÓN DE LAS PERSONAS CON LAS QUE TE VAS A REUNIR, ESPACIO EN LA AGENDA, MATERIAL DE APOYO, TARJETAS PERSONALES.

TOMÁ NOTA. DURANTE LAS ENTREVISTAS, ASEGURATE NO SÓLO DE PRESENTARTE Y VENDER TU NEGOCIO, SINO DE RECABAR INFORMACIÓN QUE PUEDA RESULTARTE ÚTIL.

NO TRATES SÓLO DE VENDER, SINO DE ESTABLECER EL COMIENZO DE UNA RELACIÓN COMERCIAL. BUSCÁ PUNTOS DE CONTACTO, OPORTUNIDADES FUTURAS Y PASAR UN BUEN MOMENTO DE TRABAJO.

IDENTIFICÁ CON QUIÉNES TE GUSTARÍA CONTINUAR EL CONTACTO. AL FINALIZAR LA SESIÓN DE REUNIONES, TOMATE UNOS MINUTOS PARA HACER UN BALANCE E IDENTIFICAR CON QUIÉNES VALE LA PENA CONTINUAR LA RELACIÓN COMERCIAL. .



ORGANIZADORES

EL EVENTO ES ORGANIZADO CONJUNTAMENTE POR LA CÁMARA DE COMERCIO INDUSTRIA Y SERVICIOS DE PERGAMINO, LA SOCIEDAD RURAL Y MANPOWER DESDE EL SECTOR PRIVADO Y DESDE EL SECTOR PÚBLICO LA MUNICIPALIDAD.

EVENTO

LA RONDA DE NEGOCIOS SE REALIZARÁ EN EL MARCO DE LA 80° EXPOSICIÓN RURAL DE PERGAMINO QUE SE LLEVARÁ A CABO DEL 5 AL 9 DE SEPTIEMBRE DEL 2018.

MUCHAS GRACIAS

¡LOS ESPERAMOS!

